

证券代码：002316

证券简称：亚联发展

深圳亚联发展科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2020-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	参与公司 2019 年度业绩网上说明会的投资者	
时 间	2020 年 06 月 01 日下午 15:00-17:00	
上市公司接待 人员姓名	董事长王永彬先生，董事、总经理黄喜胜先生，财务总监陈道军先生，董事、副总经理、董事会秘书华建强先生，独立董事吕功华先生，副总经理程启北先生。	
接待地点	“全景·路演天下” (http://rs.p5w.net)	
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>提问 1、年报中提到贵公司在 2020 年启动了战略升级计划，请介绍一下公司本次战略升级的主要内容？</p> <p>回复：您好，公司将积极投身智慧化浪潮，以第三方支付为切入，综合运用科技能力、大数据能力、资源匹配能力和数字化运营能力，为中小微商户的智慧经营进行多维度赋能，推动“上云用数赋智”产业政策的落地，助力于数字化生态的实现。对于深耕二十余年的专网通信业务，公司也将以“智慧化”为牵引，打造“智慧专网”，提升竞争力水平，继续保持其行业领先地位。谢谢！</p> <p>提问 2、你好，董秘，公司股价一直跌，公司是否经营正常，是否有稳定股价措施？</p> <p>回复：您好，公司目前经营情况正常。公司董事会及管理层将带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力</p>	

争提升公司的经营业绩，也期望随着公司盈利能力的提升能为公司股东带来收益。谢谢！

提问 3、股价接连下跌请问公司就这么不注重股价对一个公司的意义，为什么不让公司董事长直接持股？

回复：您好，公司董事长王永彬先生通过间接持有键桥通讯技术有限公司 100% 股份，从而间接持有亚联发展 23,990,806 股股份。谢谢！

提问 4、2019 年银行卡收单行业出现不同情况的下滑，收单毛利率也出现不同程度的下滑，请介绍一下公司第三方支付业务 2019 年经营情况？

回复：您好，报告期内，在第三方支付银行卡收单业务整体行业竞争激烈的情况下，上海即富全年实现营业收入 357,517.14 万元，同比增长 7.65%；但受限于行业竞争导致的毛利润率下降，上海即富归属于母公司净利润 29,937.39 万元，同比下降 22.76%；归属于上市公司股东的净利润为 13,271.93 万元。2019 年全年，公司第三方支付业务累计处理交易金额为 41,493.32 亿元（支付+结算），较 2018 年全年增长幅度为 20.96%，交易处理规模再创新高。谢谢！

提问 5、股价周周创新低，大股东一点反应都没有吗？

回复：您好，公司拥有独立完整的业务和自主经营能力，在业务、人员、资产、机构、财务上与上市公司控股股东完全分开，公司董事会、监事会和内部机构独立运作。公司控股股东能严格规范自己的行为，依法行使股东权利，没有超越公司股东大会直接或间接干预公司的决策和经营活动的行为。谢谢！

提问 6、监管趋严，行业竞争加剧，银行卡收单业务受到了不同程度的影响，公司如何看待未来第三方支付行业的发展趋势？

回复：您好，伴随国内银行卡发卡数量稳步增长，银行卡消费笔数和交易金额仍然保持快速增长，为国内第三方支付行业发展提供了坚实的基础。全国非现金支付业务规模持续扩大，带动银行卡收单支付乃至整个第三方支付行业持续增长。移动互联网远程支付

和近场支付等非现金支付工具安全性提高、快速普及，对银行卡无卡消费交易助推力量显著，预期未来市场交易规模将进一步扩大，目前银行卡交易已超过现金交易，未来非现金交易规模和渗透率仍然将进一步提升，为第三方支付行业带来持续增长动力。谢谢！

提问 7、请问贵公司二季度经营情况是否很差？导致现在股价持续下跌？

回复：您好，根据公司于 2020 年 4 月 30 日披露的《2020 年第一季度报告》对 2020 年 1-6 月净利润预计为-4,000 万元至-2,800 万元。关于公司半年度详细的经营情况，请您关注公司后续披露的《2020 年半年度报告》。谢谢！

提问 8、请问贵公司 2019 年亏损那么多，有没有计划去除亏损产业，还有员工薪酬三个亿，这是变相掏空公司资产吗。

回复：您好，2020 年，公司将坚决落实战略 2.0，以赋能中小微商户智慧经营为核心，并充分发挥与参股持牌机构的业务协同作用，同时，加快海外布局速度；专网通信业务将加快推进转型步伐，打造“智慧专网”，提升盈利能力。公司 2019 年薪酬费用 2.86 亿元，薪酬费用占营业总成本比重与同行业相比处于正常水平，不存在您所述的情形。谢谢！

提问 9、请问贵公司 2019 年已经亏损，股价暴跌，2020 年能扭亏为盈吗，公司高管拿那么高工资，能为公司创造价值吗，如果没能力干嘛赖着不走呢，让位给有能力的人吧，公司有什么计划提振股价呢？

回复：您好，关于公司 2020 年度经营情况请您关注公司后续披露的定期报告。公司高级管理人员的年度薪酬参照行业平均薪酬水平，根据公司年度经营业绩及经营发展状况，考虑岗位职责及工作业绩等因素确定。相关决策程序符合《中华人民共和国公司法》、《公司章程》和《董事会薪酬与考核委员会工作细则》的相关规定。公司董事会及管理层会带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司经营业绩。谢谢！

提问 10、新零售、线下支付的普及，为第三方支付行业带来新机会，公司已有哪些准备？做了哪些布局？

回复：您好，公司控股子公司上海即富通过 MPOS 硬件和智能手机客户端软件 APP，推广“即付宝”、“开店宝”、“点刷”等品牌，通过多品牌的市场战略，定位不同需求的小微商户，切入实际的新零售场景中，为小微商户提供银行卡收单、便民支付等增值服务及由交易行为衍生的数据服务。报告期内，上海即富收购全城淘信息技术服务有限公司（以下简称“全城淘”）51%股权，提升公司在 SaaS 服务领域的技术及解决方案能力。全城淘能够提供基于“支付+”模式的 SaaS 产品和解决方案，向商户提供互通互联的全渠道数字化经营工具，为商户提供门店管理、CRM 管理、会员营销、库存管理、电子发票、小程序等服务，助力打造数字化智慧门店。谢谢！

提问 11、对于近期公司股价暴跌，董事会能不能针对这个问题给我们这些忠实的投资者一个回复呢？

回复：您好，二级市场的股价是由多种因素决定的。公司董事会及管理层会带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司经营业绩，也期望随着公司盈利能力的提升能为公司股东带来收益。谢谢！

提问 12、管理层什么时候增持公司股票？

回复：您好，公司管理层如有确定的增持计划将根据相关规定以公告形式披露。《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》、《证券日报》和巨潮资讯网为公司指定的信息披露媒体，公司所有信息均以公司在上述媒体刊登的公告为准。谢谢！

提问 13、针对近期公司股票大跌，公司能不能虔诚地回复我们投资者这个问题？

回复：您好，二级市场的股价是由多种因素决定的。公司董事会及管理层会带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司经营业绩，也期望随着公司盈利能力的提

升能为公司股东带来收益。谢谢！

提问 14、合作公司的借款大额损失具体情况是怎么样的，有没有通过法律途径追究？是不是存在关联方操作掏空公司？

回复：您好！2019 年末公司根据贷款本息的偿还情况、借款人的还款能力、抵押品的市价、担保人的情况和诉讼等因素，分析贷款可回收性的风险程度，对贷款计提减值。针对贷款逾期事项，已向全部借款人发送了律师函，并分批对违约借款人提起诉讼，维护其作为债权人的合法权益，力争降低损失。谢谢！

提问 15、以后如果数字货币发行交易了，亚联发展的支付终端还能够交易吗？

回复：您好！公司时刻关注数字货币发展趋势，后续如有相关政策，公司将积极响应监管单位对第三方支付公司的要求。谢谢！

提问 16、公司今年能够盈利吗？

回复：您好，公司董事会及管理层会带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司经营业绩。关于公司 2020 年度详细的经营情况，请您关注公司后续披露的定期报告。谢谢！

提问 17、请问目前海外布局情况如何？

回复：您好，在区域扩张方面，面对国内日益激烈的市场竞争环境和不断加强的监管要求，上海即富继续在东南亚市场进行探索和布局，上海即富的全资子公司新加坡即富完成对印尼支付持牌机构 PT. E2pay Global Utama 2% 股权的投资，并与 PT. E2pay Global Utama 联合设立了 PT CandyPay Global Utama；同时正式启动对新加坡 POS 专业化服务商 Ezy Net Pte Ltd 30% 股份的收购，进一步深化东南亚支付及金融科技领域的布局，将为上海即富带来新的发展空间和利润增长点。谢谢！

提问 18、键桥通讯作为老牌通讯股，在行业 3G、4G 发展升级中一直在摸索属于自己的发展路径，走出了一条具有公司自身特色的复合型发展道路，当前行业正面临着 5G 升级、战略转型，公司

也同样面临着疫情防控、复工复产方面的复杂形势，面对一季报首亏的不利局面，请问公司今年经营方面有信心能扭亏为盈么？

回复：您好，当前行业正面临着 5G 升级、战略转型，给公司带来了一定的发展机遇。同时，随着疫情、复工复产等方面的复杂形势，也给公司一季度的业绩带来了不利的影响。由于能源、交通等行业本身处于国民经济的基础行业地位，其安全可靠的运行事关公共安全，国家对能源、交通等行业信息化、智能化建设不断加快，对其改造及投入的力度正持续加大，能源、交通行业正朝着信息化、智能化高速发展。专网通信对于能源、交通等行业而言，属于最基础的保障和支撑系统，另一方面，基于信息通信系统的 5G 等新兴技术成果的不断落地与应用，更促进了相关行业对包括专网通信系统在内的投资比例和数额会持续爬高。公司董事会及管理层会带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司经营业绩。谢谢！

提问 19、公司投资的深圳盈华小额贷款有限公司 2019 年度损失准备的计提，计提金额约 27,800 万元，对上市公司归母净利润的影响约为 13,900 万元。小额公司亏损这么多钱，公司有没有自查。对广大的股民有什么交代？

回复：您好，深圳盈华小额贷款有限公司（以下简称“盈华小贷”）为公司参股子公司，盈华小贷亏损主要系其贷款减值损失准备的计提所致，盈华小贷将通过诉讼等手段维护其作为债权人的合法权益，力争降低损失。谢谢！

提问 20、公司毕竟是上市公司，股价也要能够体现公司的价值，但亚联发展 4 个字让人都以为是搞基建修路的，有改公司名称的计划吗？

回复：您好，公司暂无相关计划，谢谢！

提问 21、上海即富和拉卡拉是同行业的公司，拉卡拉现在市值 300 亿左右，业绩也相当不错，上海即富要加油啊。

回复：您好，感谢您的关心和支持，谢谢！

提问 22、董事长您好，对不起，我再提一遍，请回答 1 小额贷款收不回来，究竟贷给了哪几个公司，会不会贷给了刘辉的老同学先锋集团了，以坏账的名义送礼了。2 亚联的主业专网通讯技术服务经营是否正常，业绩是否亏损，谢谢。

回复：您好，1、深圳盈华小额贷款有限公司（以下简称“盈华小贷”）为公司参股子公司，盈华小贷亏损主要系其贷款减值损失准备的计提所致，盈华小贷将通过诉讼等手段维护其作为债权人的合法权益，力争降低损失。2、公司专网通信业务经营情况正常，具体经营业绩您可查阅公司的定期报告。谢谢！

提问 23、公司在战略 2.0 中提到为中小微商户智慧经营赋能，结合现有自身特点，如何保障该战略的顺利实施？

回复：您好，智慧经营方面，公司将在为中小微商户提供第三方支付服务的基础上，为中小微商户智慧经营赋能。直接赋能方面，从支付业务出发，帮助小微商户打通线上和线下，从营销、广告，到财务、进销存、客户管理等方面延伸增值服务，发展商户经营服务生态闭环；间接赋能方面，基于自身技术优势和数据积累，为金融机构和相关持牌机构在客户风险识别、IT 承载能力等方面提供解决方案，以满足中小微商户的各种金融需求，间接地达成更好地赋能中小微商户智慧经营的目标。谢谢！

提问 24、公司下半年能否力挽狂澜避免连续两年亏损导致“St”。

回复：您好，公司董事会及管理层将带领全体员工，努力做好公司的经营和发展，坚决落实战略 2.0，力争提升公司的经营业绩，谢谢！

提问 25、支付的发展离不开技术的支持，请介绍一下公司新一代科技平台的建设进展。

回复：您好，上海即富从 2019 年开始建设以支付为基础，以用户、账户体系为支撑的基于交易环节中间业务的新一代科技平台，新一代科技平台作为金融大数据布局中的基础性建设一环，将为公

司金融科技业务发展提供强大的中后台支撑能力，提供快速接入、资源共享、数据大集中的底层系统架构和输出能力。同时，新一代科技平台将彻底打通第三方支付全产业链，解决用户及生态链合作伙伴的痛点，为新一轮产业支付做好基础设施布局，打造“科技+支付+金融”的产业支付模式。谢谢！

提问 26、公司的业务与区块链有较强的关联性吗？

回复：您好，公司控股子公司上海即富信息技术服务有限公司目前在推进的新一代系统建设中已经规划将应用部分区块链技术，新一代系统将会在 2020 年起陆续上线运行，开始小规模试应用区块链技术。后续如发生达到披露标准的事项，公司将按照相关规定及时履行信息披露义务。谢谢！

提问 27、今年还打算收购剩余的上海即富的股份吗？

回复：您好，公司将根据相关事项进展情况，按照相关法律、法规的规定和要求履行信息披露义务。公司指定信息披露媒体为《证券时报》、《中国证券报》、《上海证券报》、《证券日报》和巨潮资讯网，请您关注公司后续相关公告。谢谢！

提问 28、结合支付行业打造支付生态体系（圈群）的目标，公司 2019 年在这一方面有哪些动作？

回复：您好，报告期内，上海即富收购全城淘信息技术服务有限公司（以下简称“全城淘”）51%股权，提升公司在 SaaS 服务领域的技术及解决方案能力。全城淘能够提供基于“支付+”模式的 SaaS 产品和解决方案，向商户提供互通互联的全渠道数字化经营工具，为商户提供门店管理、CRM 管理、会员营销、库存管理、电子发票、小程序等服务，助力打造数字化智慧门店。谢谢！

提问 29、公司与华为在华为鲲鹏方面的联合测试现在怎么样了？不打算公告一下吗？

回复：您好，公司与华为鲲鹏在专网通信信息应用层面的第一版本产品已完成联合测试，目前正处于线上测试阶段，后续如达到相关披露要求时，公司将按照相关法律法规的规定和要求及时履行

	<p>信息披露义务。谢谢！</p> <p>提问 30、结合战略 2.0 内容，对应公司具体业务，2020 年公司计划如何推进？</p> <p>回复：您好，2020 年，公司将坚决落实战略 2.0，以赋能中小微商户智慧经营为核心，并充分发挥与参股持牌机构的业务协同作用，同时，加快海外布局速度；专网通信业务将加快推进转型步伐，打造“智慧专网”。一方面，以赋能中小微商户智慧经营为核心，重点发展金融科技业务。2020 年，公司将继续以金融科技业务作为工作重点，立足金融科技，服务实体经济，赋能中小微商户智慧经营。随着新一代系统的投产运行，以第三方支付平台上海即富为核心，继续深耕第三方支付市场，坚持创新引领，提升用户体验，通过为中小微商家提供 SaaS 服务解决方案，助力商家打造数字化智慧门店，并通过为中小微商户提供金融科技综合服务，满足中小微商户的各种金融需求，为中小微商户的智慧经营进行多维度赋能。另一方面，加快推进专网通信业务转型步伐，促进其所服务行业“智慧化”水平的提升。公司将聚焦相关行业新兴技术发展及需求落地，探索更多业务发展空间，重点聚焦人工智能工业网关、电力物联网应用、5G 行业终端及微服务软件定制等业务方向，探索更多业务发展空间。公司将不断完善公司产品研发体系，加大研发投入力度。通过建立公司产品研发体系，深入挖掘行业用户需求，加快推动产品应用的市场化进程。谢谢！</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日 期</p>	<p>2020 年 06 月 01 日</p>